



**vorausschauend planen  
 clever verkaufen**

**Clever verkaufen mit DIMS**

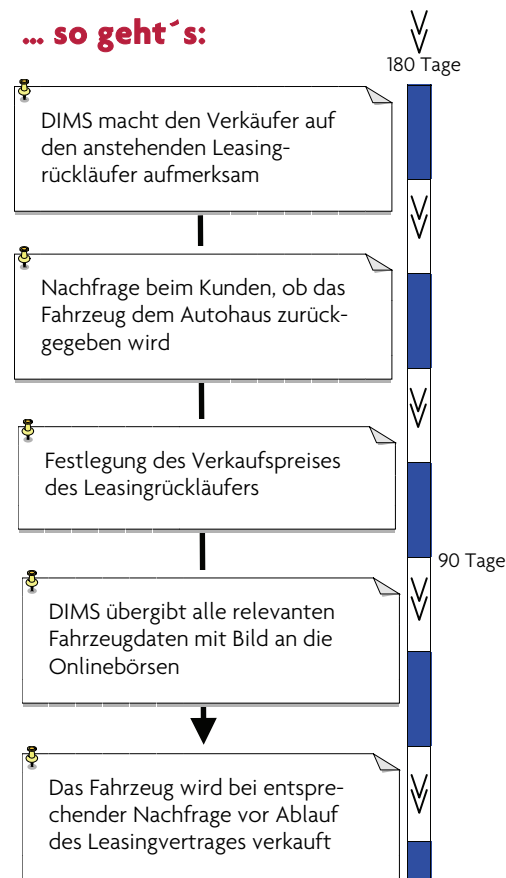
Vermarkten Sie Ihre Leasingrückläufer effektiver mit DIMS

Unsere innovative Softwarelösung DIMS ist das Programm, das Ihre Verkaufsprozesse unterstützt und optimiert. Um Ihre Effektivität im Verkauf noch zu steigern, bieten wir Ihnen ein neues Modul zur gezielten Vermarktung von Leasingrückläufern. Verkaufen Sie die Leasingfahrzeuge, bevor sie zu Ihnen auf den Hof kommen. DIMS hilft Ihnen dabei - Sie können sich voll auf Ihre Software verlassen. Mit der richtigen Vermarktung lassen sich Standtage wesentlich reduzieren und unnötige Kosten sparen. Überlassen Sie nichts dem Zufall - seien Sie allen einen Schritt voraus. Gestalten Sie Ihre Zukunft!

Überzeugen Sie sich selbst!

**Rufen Sie uns an, wir beraten Sie gern!**  
**Tel.: 08841 600-183**

**... so geht's:**



Ablauf des Leasingvertrages

**Rechnen Sie selbst!**

Ersparnis durch Reduzierung der Standtage:  
 Ausgangsbasis:

- für 10% der Vorläufer wird schon ein Interessent gefunden, bevor Kosten entstehen
- Betrachtet werden nur die Leasingrückläufer

500 Fahrzeuge \* 50% Leasinganteil  
 = 250 FZ \* 10% = 25 Fahrzeuge

25 Fahrzeuge \* 90 Standtage  
 = 2.250 \* 12 Euro =

**27.000 Euro** pro Jahr

**Geld, das Sie nicht verschenken sollten!**

**CARDIS Reynolds GmbH**  
 August-Einsele-Ring 14  
 82418 Murnau a. Staffelsee

Email: [info@cardis.de](mailto:info@cardis.de)  
[www.cardis.de](http://www.cardis.de)